

2020 / BNP PARIBAS GLOBAL ENTREPRENEUR REPORT

AT A
GLANCE



PART I

**GLOBAL OVERVIEW
FOR ENTREPRENEURIAL
INVESTMENTS**

Based on the voices of 1,132 Elite entrepreneurs handling a total net worth of USD18.2 billion, spanning 19 countries across Europe, Asia, the United States and the Middle East, this exclusive report offers a deep-dive into the private investments of the most successful international entrepreneurs.

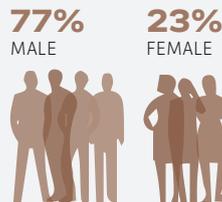
**RESEARCH
METHODOLOGY
& SAMPLING**

Total sample
1,132
ELITE ENTREPRENEURS

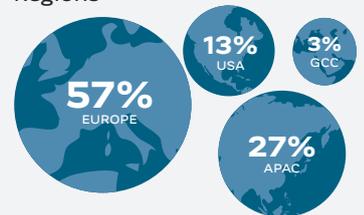
On average

- USD16.1 M**
AVERAGE INVESTABLE ASSETS
- USD18.2 BN**
TOTAL INVESTABLE WEALTH
- USD104.5 M**
AVERAGE TURNOVER OF PRIMARY COMPANY

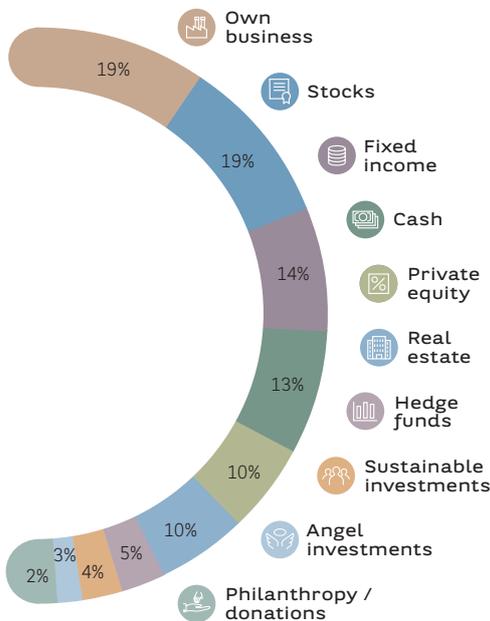
Gender



Regions



**PORTFOLIO
ALLOCATION
SNAPSHOT**



Source: 2020 BNP Paribas Global Entrepreneur Report

KEY FINDINGS

Equities and their own business are entrepreneurs' top portfolio allocations, at 38% of investable wealth

In the face of persistent macroeconomic uncertainty, entrepreneurs have maintained their 2018 allocations but increased their exposure to their owned businesses in the last 12 months to 19%. 'Ultrapreneurs' (with more than USD25 million in liquid assets) place an even higher tranche with their own business (27%), which rises to a third of portfolios in China (35%) and Singapore (33%).

More than half of global entrepreneurs do not view real estate or cash as risky asset classes

Across the world, entrepreneurs say that they do not perceive real estate to represent much risk in their portfolios. Boomerpreneurs – 63% of whom do not find real estate risky – allocate the highest proportion of their investable wealth to the combined asset class of cash and real estate.

70% of entrepreneurs globally are more willing to invest sustainably than 18 months ago

In fact, three quarters (75%) of Millennialpreneurs are now more interested in sustainable investments than at the start of 2018. Almost half (46%) of the global audience have invested some of their wealth sustainably.

58% believe sustainable investing requires a long-term sacrifice of returns

35% expect some (single-digit) long-term sacrifice, while 23% assume a significant (double-digit) difference in performance over five years.

European entrepreneurs are twice as likely as those in the US and Asia to be concerned by current equities valuations

Of those who actively monitor their portfolios, 46% of European entrepreneurs say they are worried about current equities valuations – they are twice as likely to say this as investors in the US (23%) or Asia (27%).

As a result of low interest rates, 39% are now planning to invest more in their own businesses

Female entrepreneurs are more likely than men to say the interest rate environment is fuelling their commercial and personal wealth activities. A third (33%) of Serialpreneurs, who have founded at least four businesses, are more moved to invest in other privately-owned ventures.

This research in this report was conducted and written by Aon UK Limited, part of Aon plc in cooperation with the Wealth Management Métier of BNP Paribas, a French Société Anonyme with a capital of 2,499,597,122 Euros, Head Office 16 boulevard des Italiens, 75009 Paris, France, registered under number 662 042 449 RCS Paris, registered in France as a bank with the French Autorité de Contrôle Prudentiel (ACP) and regulated by the French Autorité des Marchés Financiers (AMF). Prior to entering into a transaction each investor should fully understand the financial risks, the merits and the suitability of investing in any product including any market risk associated with the issuer and consult with his or her own legal, regulatory, tax, financial and accounting advisors before making his or her investment. Investors should be in a position to fully understand the features of the transaction and, in the absence of any provision to the contrary, be financially able to bear a loss of their investment and willing to accept such risk. Investors should always keep in mind that the value of investments and any income from them may go down as well as up and that past performance should not be seen as an indication of future performance. Save as otherwise expressly agreed in writing, BNP Paribas is not acting as financial adviser or fiduciary of the investor in any transaction. Although the information in this document has been obtained from published or unpublished sources which Aon and BNP Paribas reasonably believe to be complete, reliable and accurate, neither Aon nor BNP Paribas do represent or warrant, whether expressly or implicitly, and accept any responsibility for, its exhaustiveness, reliability or accuracy; any opinion expressed in this document is subject to change without notice. Aon and BNP Paribas accept no liability whatsoever for any consequences that may arise from the use of information, opinions or projections contained herein. By accepting this document, you agree to be bound by the foregoing limitations. © BNP Paribas (2020). All rights reserved. © Aon (2020). All rights reserved.

CONNECT WITH US
wealthmanagement.bnpparibas

AVAILABLE ON
"VOICE OF WEALTH" APP

@BNPP_Wealth

Elite Entrepreneurs

BNP Paribas Wealth Management

Google play

Download on the App Store

2020 / ÉTUDE ENTREPRENEURS BNP PARIBAS

EN
BREF



PARTIE I

PLONGÉE DANS L'UNIVERS DES INVESTISSEMENTS PRIVÉS DES ENTREPRENEURS ÉLITE

Basée sur l'opinion de 1 132 Entrepreneurs « Élite* » de 19 pays d'Europe, d'Asie, des États-Unis et du Moyen-Orient, dont le patrimoine total cumulé s'élève à 18,2 milliards de dollars, ce rapport exclusif examine les grandes tendances de leurs investissements privés.

MÉTHODOLOGIE

Échantillon total
1 132
ENTREPRENEURS ÉLITE

En moyenne

16,1 M\$
PATRIMOINE MOYEN INVESTISSABLE

18,2 MD\$
PATRIMOINE TOTAL INVESTISSABLE

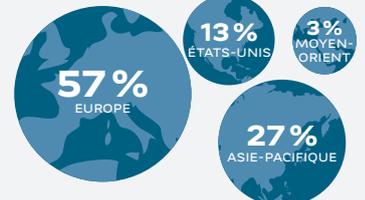
104,5 M\$
CHIFFRE D'AFFAIRES MOYEN

Genre

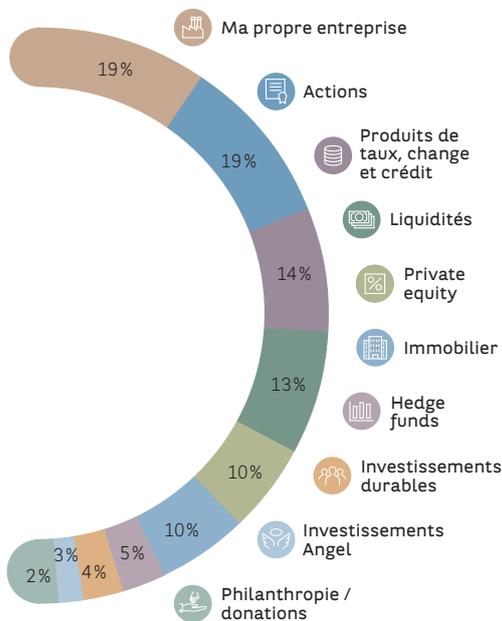
77%
HOMMES

23%
FEMMES

Régions



PORTEFEUILLE MOYEN DE L'ENTREPRENEUR ÉLITE



Source : Étude Entrepreneurs BNP Paribas 2020

ÉLÉMENTS CLÉS



Les entrepreneurs Élite ont principalement investi en actions et dans leur propre entreprise à hauteur de 38 % de leur patrimoine investissable

Malgré l'incertitude macroéconomique, les entrepreneurs ont maintenu une stratégie d'investissement relativement identique à celle de 2018, tout en augmentant leur exposition dans leur propre entreprise à hauteur de 19 % pour 2019. Les « Ultrapreneurs » (dont le patrimoine est supérieur à 25 millions de dollars) ont investi davantage dans leur propre entreprise (27 %), représentant jusqu'à un tiers des portefeuilles en Chine (35 %) et à Singapour (33 %).

Plus de la moitié des entrepreneurs Élite ne considère pas les biens immobiliers et les liquidités comme des classes d'actifs risquées

À travers le monde, les entrepreneurs ne perçoivent pas les investissements en immobilier comme représentant un risque élevé pour leur portefeuille. Les « Boomerpreneurs » (dont 63 % ne trouvent pas l'immobilier risqué) – représentent les entrepreneurs qui allouent la plus grande proportion de leur patrimoine investissable à la classe d'actifs combinée « liquidités » et « immobilier ».



70 % des entrepreneurs sont plus favorables que l'an passé à investir dans les investissements durables

75 % des « Millennialpreneurs » sont plus intéressés aujourd'hui qu'en 2018 par les investissements durables. Près de la moitié de l'échantillon (46 %) indique avoir déjà investi une partie de son patrimoine de manière durable.

58 % des entrepreneurs pensent que les investissements durables nécessitent un sacrifice des rendements à long terme

35 % anticipent une réduction à long terme à un chiffre, tandis que 23 % s'attendent à une différence significative à deux chiffres de la performance sur cinq ans.

Les entrepreneurs européens sont deux fois plus nombreux à se sentir impactés par la valorisation des marchés financiers actuels, que ceux basés aux États-Unis et en Asie

46% des entrepreneurs européens se disent préoccupés par la valorisation actuelle des actions, soit près du double que leurs homologues américains (23%) ou asiatiques (27%).

39 % prévoient d'investir davantage dans leur propre entreprise, en raison des taux d'intérêt bas

Les femmes entrepreneurs sont les plus nombreuses à constater que l'environnement des taux d'intérêt bas profite à leurs activités commerciales ainsi qu'à leur patrimoine personnel. Les « Serialpreneurs » (qui ont créé au moins quatre entreprises) sont les plus nombreuses à investir dans d'autres entreprises privées (33 %).

* Les Entrepreneurs Élite sont des entrepreneurs à succès dégageant un chiffre d'affaires annuel de plusieurs millions de dollars et disposant en conséquence d'un patrimoine personnel significatif.

Ce document a été produit par Aon UK Limited, parti de Aon plc en coopération avec le métier Wealth Management de BNP Paribas, une Société anonyme au capital de 2 499 597 122 euros, dont le siège social est sis au 16 boulevard des Italiens, 75009 Paris (France), immatriculée sous le n° 662 042 449 RCS Paris, enregistrée en France en tant que banque auprès de l'Autorité de Contrôle Prudentiel et de Résolution (ACPR) et de la Banque Centrale Européenne (BCE) et soumise au contrôle de l'Autorité des Marchés Financiers (AMF). Ce document est publié à titre d'information seulement. Le présent document ne constitue en aucun cas une sollicitation, une offre ou une invitation de quelque nature que ce soit en vue de conclure une transaction ou un mandat. De même, il ne constitue en aucun cas une stratégie, une recommandation ou un conseil d'investissement ou de désinvestissement, un conseil juridique ou fiscal, un conseil d'audit ou toute autre forme de conseil à caractère professionnel. L'information contenue dans le présent document se veut un commentaire général du marché et ne doit pas être utilisée isolément pour prendre une décision de placement. Ce document peut mentionner des services et des produits qui sont soumis à des restrictions légales et qui ne peuvent pas être offerts dans le monde entier sans restriction et/ou qui ne peuvent être vendus à tous les investisseurs. Avant de réaliser une transaction, chaque investisseur doit comprendre les risques financiers, les avantages et l'adéquation d'un investissement dans un produit financier, notamment le risque de marché associé à l'émetteur, et doit solliciter ses conseillers juridique, réglementaire, fiscal, financier et comptable avant d'investir. Les investisseurs doivent être en mesure de comprendre en détail les caractéristiques de la transaction et, en l'absence de toute disposition contraire, être capables financièrement de supporter une perte sur leur investissement et prêts à accepter un tel risque. Les investisseurs doivent toujours garder à l'esprit que la valeur d'un investissement et le revenu qui en découle peuvent varier à la hausse et à la baisse et que les performances passées ne sont pas un indicateur fiable des performances futures. Sauf accord exprès écrit au préalable, BNP Paribas n'intervient pas en qualité de conseiller financier ou d'agent fiduciaire pour le compte d'un investisseur dans une transaction. Bien que les informations dans le présent document aient été obtenues auprès de sources publiées ou non publiées que Aon et BNP Paribas jugent complètes, fiables et précises, ni Aon ni BNP Paribas ne prétendent ni ne garantissent, de manière expresse ou implicite, et n'acceptent donc aucune responsabilité y afférent, que lesdites informations sont exhaustives, fiables ou précises ; les opinions exprimées dans le présent document peuvent être modifiées sans préavis. Aon et BNP Paribas déclinent toute responsabilité concernant les conséquences découlant de l'utilisation des informations, opinions ou prévisions contenues dans le présent document. En recevant ce document, vous acceptez d'être engagé par les termes des restrictions susmentionnées. © BNP Paribas (2020). Tous droits réservés. © Aon (2020). Tous droits réservés

SUIVEZ-NOUS
wealthmanagement.bnpparibas



@BNPP_Wealth



Elite Entrepreneurs



BNP Paribas
Wealth Management

DISPONIBLE SUR
L'APPLICATION
« VOICE OF WEALTH »

